

Programa Acreditación de Agentes de Ventas de Seguros Generales

Duración:40 horas

Contenidos:

1. Origen de los Seguros: Historia del seguro, Contexto y Conceptos.
2. Tipos de Seguros: Seguros Vida y Seguros Generales: Elementos básicos, Clasificación de los Seguros.
3. Funcionamiento del Mercado Asegurador: Cómo funciona, Elementos que lo componen, entidades reguladoras.
4. Normativa de los Seguros.
5. Conducta de Mercado: Definiciones, obligaciones y Pilares de conducta de mercado.
6. Suscripción de Seguros: Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo.
7. Seguros Generales: Principales Ramos (productos y coberturas).
8. Seguros de Vehículos (Daños Propios y RC)
 - I. Seguros de Incendio y adicionales. II. Seguros de Transporte.
 - III. Seguro de Responsabilidad civil. IV. Seguros de Ingeniería
 - V. Otros seguros: Cesantía, Garantía y Crédito, SOAP, Robo